

新  
サービス

## リスク保証事業のガルディア 初期費用分割サービスのスムーズと提携

伊 藤忠商事（東京都港区）の子会社でリスク保証サービスを提供する Gardia（ガルディア・同）は1日、スムーズ（東京都世田谷区）との提携を発表。ガルディアはスムーズが展開する賃貸向けサービス『スムーズ』の人居



Gardia（ガルディア）  
（東京都港区）  
小山裕代表（43）

者による未返済リスクを保証する。

『スムーズ』は入居者が引越しの際の初期費用を手数料無料で分割払いできるサービス。スムーズが提携する賃貸仲介店に、初期費用を分割払いしたい入居者を紹介する。利用者は月々の家賃とは別に、分割となった初期費用を6カ月間、口座引き落としでスムーズに支払っていくというもの。引越しにはまとまった資金が必要になるが、貯金をあまり使いたくない若い世代のニーズをくんでいる。

一方、Gardiaが提供するの

は「保証があればいいのに」「後払いできればいいのに」というニーズに応えるための保証サービス。近年、各種サービスを定額で利用できるサブスクリプションのビジネスモデルが台頭し始めたことを皮切りに、創業者の小山裕代表が開始した。例えば、高級ブランド品を月々定額でレンタルするサービスの場合、利用者が商品を返却しないなどのリスクが保証の対象になる。さらに、飲食店に宴会の申し込みをしながら予約者が当日に現れず、事前に準備した料理分を売り上げられなかったといった事例も該当する。そのほか、先払いが一般的な海外旅行代金などを保証し、後払いを可能にする『Gardia後払いサービス（通称..ガルベイ）』も行っている。現在は約20社と業務提携している。

一見非常にリスクの高い事業だが、独自に蓄積させたユーザーの与信情報をデータベース化し、活用していく狙いもある。小山代表は「大手の保証会社は、新規ビジネスに対するものはリスクを測ることが難しく、例えニーズが高い事業でもすぐには対応しない傾向がある。当社がそういったものに柔軟に対応し、各種業界の発展に貢献していきたい」と話した。